

ПАО Мегафон приглашает:

Специалист по продажам на объектах коммерческой недвижимости

Чем предстоит заниматься:

- Активное продвижение услуг и оборудования компании для корпоративных клиентов;
- Продажа услуг фиксированной и мобильной связи корпоративным клиентам;
- Проведение переговоров с корпоративными клиентами;
- Обслуживание корпоративных клиентов;
- Подготовка тендерной документации;
- Анализ динамики развития корпоративных клиентов, организация и проведение различных мероприятий, направленных на обеспечение лояльности;
- Контроль за включением услуг арендаторам.

Для решения задач необходимо:

- Высшее образование;
- Грамотная устная и письменная речь;
- Владение техниками продаж;
- Вашим преимуществом будет опыт работы в сфере телекоммуникаций.

Мы предлагаем:

- Стабильность;
- Достойный уровень заработной платы: оклад+квартальная премия;
- Официальное оформление в штат компании с первого дня работы и полностью «белая» заработная плата;
- ДМС и страхование жизни;
- Компенсация мобильной связи МегаФон;
- Частичная компенсация любого фитнес-абонемента и возможность участия в различных корпоративных спортивных секциях, командах и состязаниях;
- График работы: 5/2.

Резюме направлять на электронную почту:

marina.putilova@Megafon.ru

galina.vervykishko@Megafon.ru

ПАО Мегафон приглашает:

Специалист по продажам корпоративным клиентам

Чем предстоит заниматься:

- Поиск и привлечение новых корпоративных клиентов;
- Проведение работы, направленной на увеличение выручки и повышение лояльности существующих корпоративных клиентов;
- Продвижение дополнительных услуг, разработанных для бизнес-рынка;
- Проведение переговоров с первыми лицами компаний;
- Работа с собственниками коммерческой недвижимости;
- Выполнение плановых показателей

Для решения задач необходимо:

- Высшее образование;
- Грамотная устная и письменная речь;
- Владение техниками продаж (желательно);
- Вашим преимуществом будет опыт работы в сфере телекоммуникаций.

Мы предлагаем:

- Стабильность;
- Достойный уровень заработной платы: оклад+квартальная премия;
- Официальное оформление в штат компании с первого дня работы и полностью «белая» заработная плата;
- ДМС и страхование жизни;
- Компенсация мобильной связи МегаФон;
- Частичная компенсация любого фитнес-абонемента и возможность участия в различных корпоративных спортивных секциях, командах и состязаниях;
- График работы: 5/2.

Резюме направлять на электронную почту:

marina.putilova@Megafon.ru
galina.vervykishko@Megafon.ru

ПАО Мегафон приглашает:

Специалист по продажам действующим клиентам малого и среднего бизнеса

Чем предстоит заниматься:

- Обеспечение роста новой выручки за счет продажи действующим корпоративным клиентам услуг компании;
- Формирование и развитие устойчивых и долговременных партнерских отношений с клиентами;
- Регулярные коммуникации с клиентами (встречи, телефонные переговоры, переписка по электронной почте);
- Организация и проведение встреч и переговоров с руководством и лицами, влияющими на принятие решения;
- Мониторинг рынка корпоративных клиентов на территории региона, анализ информации в системах компании с целью выявления потребностей корпоративных клиентов;
- Мониторинг и подготовка тендерной документации в соответствии с требованиями заказчика и участие в тендерах, с целью заключения долгосрочных контрактов.

Для решения задач необходимо:

- Высшее образование;
- Грамотная устная и письменная речь;
- Владение техниками продаж;
- Вашим преимуществом будет опыт работы в сфере телекоммуникаций.

Мы предлагаем:

- Стабильность;
- Достойный уровень заработной платы: оклад+квартальная премия;
- Официальное оформление в штат компании с первого дня работы и полностью «белая» заработная плата;
- ДМС и страхование жизни;
- Компенсация мобильной связи МегаФон;
- Частичная компенсация любого фитнес-абонемента и возможность участия в различных корпоративных спортивных секциях, командах и состязаниях;
- График работы: 5/2.

Резюме направлять на электронную почту:

marina.putilova@Megafon.ru

galina.vervykishko@Megafon.ru