

## Менеджер по продажам в ивент-компанию Malako Group

### Описание вакансии:

Нужен «человек и пароход» («ледокол» продаж), который не считает, что продажи — это навязывание и всегда добивается своей цели!

*Новым сотрудником нашей команды можешь стать ты, если:*

- Работал(а) в сфере активных продаж или хочешь этому научиться;
- Ты -студент или выпускник факультета Менеджмента, Экономического факультета, факультет Маркетинга/PR или любого другого (но есть огромное желание), то это отличная оплачиваемая практика и начало карьеры;
- Если ты- эмоциональный(ая), позитивный(ая), умеешь располагать к себе людей и убеждать;
- Любишь жизнь и знаешь, что тебе от нее нужно;
- Активный(ая) по жизни и имеешь убеждение «Нет ничего невозможного, было бы желание!»;
- Хочешь и понимаешь, что можешь хорошо зарабатывать и это зависит от направления твоих усилий;
- Хочешь сделать карьеру в ивент-компании с международными проектами;
- Любишь драйв в работе и получаешь удовольствие от достижения результата;
- Самоорганизованность и самодисциплина для тебя не пустой звук, а принцип твоей жизни;
- Хочешь работать на результат, а не сидеть в офисе от «звонка до звонка» (работать можно из любой точки с ноутбуком и телефоном);

Это все о тебе? Тогда отправляй свою резюме на почту **info@malakoaroup.com**

З/п обсуждается с каждым кандидатом индивидуально. От 35 000 руб. до 100 000 руб.

*Холдинг Malako Group*

*m. (812) 921 23 48*

*info@malakoaroup.com*

*www.malakoarouD.com*

*www.malakospb.ru*